

お客様をあなたの会社のファンにする
ニュースレター、お作りします。

鹿沼集客代行事務所

代表 松村治樹



Q1.事業内容を教えてください

印刷物を作成し会社やお店に代わってお客様を集める集客代行の仕事です。単に新しいお客様を多く集めて終わりではなく、そこからリピーターになってもらうこと、また既存のお客様にいかにファンになってもらうかを重視しています。

今までは主にチラシ、ダイレクトメールなどをやらせていただきましたが今はニュースレターの作成をメインの仕事としています。ニュースレターは会社からお客様へお送りするお便りのようなもの。単にお知らせだけを伝えるのではなく仕事への思いなども伝えお客様にファンになってもらうためのツールです。

Q3.今後の目標は？

今は本業をやりつつなのでまずはこの仕事一本で食べていけるようになりたいですね。やはりニュースレターをメインにして。クライアントにもお客様にも喜んで楽しんでもらえるものを作っていかれたらと思っています。

今後はニュースレターの持つ価値についてもっと情報発信をしていかなければとも思います。どうしてもチラシとかダイレクトメールと違ってすぐに反応があるわけではなく価値を感じにくいものでもあるので…。

というわけで僕自身のニュースレターを作成中です。読んでみたい方は無料で差し上げる予定ですのでお声がけください(^_^)

Q5.倫理入ったきっかけ、それからの変化は？

正直に言うとやはり最初は何か仕事につながれば…と思いついて入会しました。しかし前から人としてのあり方(少し大げさですが)を考えていてここではそういったことも学べるのでは？とも思っていました。

初めてのモーニングセミナーでは圧倒されたものの(汗)

Q2.この仕事を始めたきっかけは？

30代後半になってこのままの生き方でいいのかな？と悩んでいました。何か自分にしかできないことはないかと考えていたんです。そんな中たまたまネットでセールスライティングという商品を守るための文章を書く技術を知り勉強を始めました。

学んでいく中でニュースレターというものを知ったんですね。売り込むのではなくお客様との関係性を作って売り上げを上げるやり方にとっても共感しました。やはり最終的には人と人とのやりとりになると思っているので。

ニュースレターでクライアントとお客様両方に喜んでもらえたら…と思いこの仕事をしています。

Q4.趣味は何ですか？

・プラモ作成 主に車、ガンプラなど。
凝りすぎてなかなか完成しない…。身の丈以上のことをやろうとするから？



・車全般 運転、カスタマイズ、維持。
実は2台持ちでどちらもマニュアル車。
過去にサーキット走行もやりました。



・ラーメン食べ歩き こってり系とG系が好物！
佐野ラーメンは苦手…。味が薄いと麺が伸びてる気がするので(汗)

鹿沼集客代行事務所

〒322-0029

栃木県鹿沼市西茂呂3-15-10

TEL:090-4732-4093

Email:haruemon869imp@yahoo.co.jp

ニュースレター書き方講座まちゼミにて開催

9/12(木) ①10:00~11:30 ②13:00~14:30

9/26(木) ③10:00~11:30 ④13:00~14:30

受付開始9/2~ 定員各2名 参加費無料

会場:社会保険労務士法人レクシード

参加される方0289-77-7011までお電話ください