

幸せに生きる
 お客様
 よりよい人生を
 実現した人生
 自分らしく
 お客様は
 存在してあり
 続けます

保険募集代理店

(株)ほけんの金子

専務取締役
ファイナンシャルプランナー 金子弘美さん

Q1.事業内容を教えてください

生命保険5社、損害保険1社取扱の保険募集代理店です。お客様にとっての「幸せに生きる」にこだわってご提案しております。

個人向けには、ライフプランを一緒に考えて、お客様に合った保険提案を心掛けています。



企業向けには、経営者や従業員向けの退職金や確定拠出年金の福利厚生プランをお手伝いしています。

個人、企業向けにマネーセミナーも開催しています。

Q3.今後の目標は？

1社でも多く、従業員の老後資金形成の情報提供をしたいと思います。その為にも、まずは経営者自身の老後設計を確立するお手伝いをしたいと思います。

人生100歳時代！

今までは、まじめに働けば老後は国で面倒見てくれる時代でした。これからは、自分で老後資金の準備をしていく時代です。

しかし個人では限界があり、だからこそ会社の福利厚生制度が大切だと考えています。

Q5.倫理を学んで気付いたこと

誰にでも逆境はあり、それを乗り越える事が自分の力になり自信になる。さらに人にそれを伝えられると貢献になる。とMSIに参加して気付きました。

MSの講話を聴くと、いろいろな人の体験を通して「万人幸福の葉」での教えが腑に落ちます。

Q2.やりがいを感じることは？

ご提案したプランが、お客様に満足して喜んでいただいた時に、やりがいを感じ嬉しくなりますね。

幼い頃に母が生命保険の満期保険金を手にして、ものすごく喜んでたのが記憶に残っていて保険が大好きになりました。そのようなこともあり保険を通して人の役に立ちたいと思っています。

最近、ある会社の退職金制度と確定拠出年金のご契約をいただき、それに伴い、年1回従業員様向けの金融知識に対する継続学習セミナーも実施させてもらうことになりました。社長の思いが一つずつ形になり、働きやすい環境づくりの一端をお手伝いして、微力ですがお役に立てた事にやりがいと感謝を感じました。

Q4.趣味はなんですか？

子育てが終わり時間的に余裕ができたのでいろいろなことにチャレンジしています。旅行、ギャザリング、最近はゴルフも始めました。

GWに家族でゴルフをしようというのがきっかけでレッスンに通っています。

新潟にいる長男が帰ってきた時に楽しい時間を共有できたら、まめに帰ってきてくれるかなと・・・

ギャザリングは根付きの花を花束のように植え込むもので今、ハマっています。



「あたりまえの事をあたりまえにする」このことを学ぶ場として、実践しながら今後とも学び続けたいと思います。

迎賓館前 夫婦愛和の実践



株式会社 ほけんの金子

〒320-0857

栃木県宇都宮市鶴田2丁目39番18号

TEL:0120-601-587

FAX:028-666-7020

Email:honten@hokennokaneko.co.jp

URL:http://hokennokaneko.co.jp/



引渡保険会社

Aflac アフラック

MetLife

東京海上日動あんしん生命

オリックス生命

Manulife

MS&AD 三井住友海上

